



# АВТОМОБИЛИСТ



№ 62  
март  
2013 г.



ГРУППА КОМПАНИЙ **ООО «АльянсАвтоГрупп»**

Корпоративная газета



## Дорогие друзья!

*С тех пор, как было образовано ОАО «Управление технологического транспорта», прошло десять лет.*

Охватывая взглядом тот путь, который был пройден за это время, невольно поражаешься, сколько всего пришлось преодолеть на пути к этому юбилею: становление компании практически с нуля, формирование костяка коллектива, поиск новых объемов, обновление автопарка, расширение географии присутствия... И ведь это только то, что лежит на поверхности могучего айсберга под названием «транспортный бизнес» - сколько проблемных вопросов приходилось решать, помимо всех производственных задач, сколько бессонных ночей пережить... Тем не менее, сейчас ОАО «УТТ» - это одно из крупнейших транспортных предприятий Югры, коллектив которого насчитывает порядка восьмисот человек, автопарк составляют около восьмисот единиц техники, имеющее в собственности прекрасные производственные базы и офисные помещения. ОАО «УТТ» имеет несколько обособленных подразделений в разных регионах России с отдельными базами и автопарком... И все это появилось благодаря нашему совместному труду, нашей вере в достижение поставленных целей.

ОАО «Управление технологического транспорта» всегда было и остается моей особой гордостью. Надеюсь, что и для вас, дорогие друзья, наше предприятие также является предметом гордости.

Сегодня, в день юбилея, мне хотелось бы поблагодарить тех, кто был со мной с самого начала, кто, несмотря ни на что, верил в будущее компании и остался до конца приверженным своему решению строить, развивать и укреплять имиджевые позиции ОАО «УТТ» на рынке транспортных услуг. С таким коллективом мы покорим еще более крутые вершины. И я в этом уверен!

С 10-летием, дорогие друзья!

Эльдар ИСМАИЛОВ

## ПЕРВОЕ ДЕСЯТИЛЕТИЕ ОАО «УТТ»

**26** февраля 2003 года Эльдаром ИСМАИЛОВЫМ было образовано транспортное предприятие - открытое акционерное общество «Управление технологического транспорта». С тех пор прошло десять лет - десять непростых лет в условиях нестабильности национальной экономики. За это время компания прошла нелегкий путь становления от транспортного цеха, выведенного на аутсорсинг, до крупного транспортного предприятия региона с федеральными амбициями, организации с богатой историей, опытным коллективом, с устойчивой репутацией на подрядном рынке автотранспортных услуг.

### НОВАЯ ФОРМА БИЗНЕСА

Точкой отсчета образования общества послужило решение двух строительных компаний - ОАО «Промстрой» и ООО «Талспецстрой» объединить технику и коллективы в отдельное транспортное предприятие для оказания транспортных услуг материнским компаниям. Образованную бизнес-единицу возглавил Эльдар ИСМАИЛОВ, тем самым взяв на себя всю ответственность за функционирование и рабочее состояние арендованных 177 единиц дорожно-строительной техники и трудозанятость 134 человек.

Разделение производственных мощностей было вынужденной мерой: чтобы в условиях рыночной экономики предприятию удержаться на плаву, преуспевать, нужно было развивать основную вид деятельности, укреплять материальную базу, и потому выникать во все производственные тонкости непрофильных структур, более того, модернизировать их деятельность в ущерб основной было большой роскошью. Поэтому все непрофильные активы стали выводиться на вольные хлеба, в том числе и транспорт.

Для Нягани это было новое направление в ведении бизнеса (которому позже дадут емкое определение - «аутсорсинг»), так как все транспортные подразделения на тот момент являлись частью крупных предприятий со стабильным объемом работ, с достойными заработными платами. И потому, выводя непрофильные активы, бизнесмены, по

большому счету, весьма рисковали: станет ли успешным проект или его постигнет неудача - в начале пути не ведали ни те, кто выводил, ни те, кто создавал. А на кону - не только уже налаженная деятельность предприятия-заказчика, но и трудозанятость и благополучие людей, занятых в этой и смежных сферах деятельности. Отступить было некуда, да и оправдываться в своей несостоятельности было сродни признанию поражения...

### КАК ЭТО БЫЛО

«УТТ» было сложнее всего: оно стало первым в Нягани транспортным предприятием, вышедшим на вольные хлеба - ни наработок, ни свода правильных решений, только жесткие рамки заказчика, скептицизм со стороны конкурентов да вопросительные взгляды коллектива.

Ситуация усложнялась еще и рядом серьезных обстоятельств. Во-первых, объекты, на которых велась работа, находились на значительном расстоянии от головного офиса (на момент образования «УТТ» работало на строительных площадках «Промстроя» и «Талспецстроя» в Томской области и на Ем-Ёге). Во-вторых, дорожно-строительная техника, доставшаяся от материнских компаний, требовала капитальных вложений (точно будет привести такой факт: на первоначальном этапе ежедневный выход техники составлял порядка семидесяти единиц). Потому производственные вопросы, требующие от руководителя неза-

медлительного решения, и прежде всего по выполнению обязательств по выходу техники, обеспечению запасными частями, расходным материалом, топливом, росли в арифметической прогрессии.

Стоит ли говорить, что на момент образования ОАО «УТТ» штат ИТР был небольшой: подчас одному и тому же специалисту приходилось выполнять не только основные, но и смежные со своим профилем обязанности. Тем не менее именно компактность коллектива, совместное преодоление трудностей стали скрепами для формирования надежного и прочного фундамента предприятия, на котором впоследствии выросло не одно общество инжинирингового автохолдинга ООО «АльянсАвтоГрупп».

Немаловажно будет отметить, что новое веяние, как правило, привлекает инициативных и творческих личностей, которым порядком наскучили традиционные формы и способы решения производственных вопросов. Наверное, поэтому сюда стали стекаться люди различных специальностей, которые ранее либо опосредованно, либо напрямую были связаны с транспортной сферой. Для них решение производственных вопросов из рутинной работы превращалось в одну из форм самоутверждения: смогу или не смогу, для чего нередко использовались нестандартные способы решения, что, собственно, и предопределило развитие компании семимильными шагами. Каждый, по большому счету, работал не за зарплату, а на результат.

Продолжение на 3 стр.

# ПОЗДРАВЛЯЕМ!

В марте 2013 года многие сотрудники ООО «АльянсАвтоГрупп» отметили свои юбилеи.

25-ю годовщину отметила Яна БЛАДЧИКОВА, экономист участка «г. Рязань» ОАО «УТТ» (г. Рязань).

30-летний юбилей отметили Дмитрий ПИЧУГОВ, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ» (г. Нягань), и Дмитрий РОГАЧ, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ» (г. Нягань).

35-ю годовщину отметили Наталья ГРИШИНА, медицинская сестра участка «г. Рязань» ОАО «УТТ» (г. Рязань), Сергей ОБРОСОВ, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Александр РОДИОНОВ, машинист автовышек и автогидроподъемника участка «г. Рязань» ОАО «УТТ» (г. Рязань), и Михаил СЕРГЕЕВ, водитель автомобиля ООО «УТТ» (г. Куйбышев).

40-летний юбилей отметили Наталия САФРОНОВА, диспетчер а/к № 2 ООО «АТС» (п. Талинка), Алексей КРАВЧЕНКО, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ»

(г. Нягань), Виктор ОТТ, водитель автомобиля а/к № 2 ОАО «УТТ» (г. Нягань), и Александр ЯКУШЕНКОВ, машинист ППУ а/к № 8 ООО «СТК» (г. Нягань).

45-ю годовщину отметили Еужений КАЛИСТРУ, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Марат МИРСАЙТОВ, машинист автомобильного крана а/к № 6 ООО «СТК» (г. Нягань), Олег КОЛТУНОВ, водитель автомобиля а/к № 11 ООО «СТК» (г. Нягань), и Курбан КАМБАРОВ, водитель автомобиля а/к № 4 ООО «АТС» (г. Нягань).

50-летний юбилей отметили Александр МЕДВЕДЕВ, водитель автомобиля а/к № 1 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Альберт ГАЛИМОВ, водитель автомобиля а/к № 2 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Виктор САЛОИД, водитель автомобиля а/к № 3 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Вадим СОЛОВЬЕВ, водитель автомобиля а/к № 3 ОАО «УТТ» (г. Нягань), Николай

БОЙКО, механик участка «п. Сергино» ОАО «УТТ» (п. Сергино), Евгений КЕМАЕВ, машинист ППУ а/к № 8 ООО «СТК» (г. Нягань), Валерий ЕЛИЧКИН, водитель автомобиля а/к № 8 ООО «СТК» (г. Нягань), Наиля ХАЙРЕТДИНОВ, водитель автомобиля а/к № 4 ООО «АТС» (г. Нягань), и Алексей ГОРОБЕЦ, инженер МТС ООО «АТС» (г. Нягань).

55-ю годовщину отметили Александр ЛИПУНЦОВ, водитель автомобиля участка «г. Белоярский» ОАО «УТТ» (г. Белоярский), Алексей МУХАЙ, машинист автомобильного крана а/к № 11 ООО «СТК» (г. Нягань), Александр СМОТРИН, водитель автомобиля а/к № 6 ООО «СТК» (г. Нягань), Александр ПИСТЕР, водитель автомобиля а/к № 3 ООО «АТС» (г. Тюмень), Анатолий ЖУРКИН, сторож/вахтер участка «Туртас» ООО «АвтоДом» (г. Нягань), и Сергей СТЕПАНОВ, машинист теплового ЖДЦ ООО «АвтоДом» (г. Нягань).

60-летний (!) юбилей отметили Александр МИРОШНИКОВ, водитель автомобиля а/к № 4 ООО «АТС» (г. Нягань), и Александр ДАНИЛОВ, водитель автомобиля ООО «УТТ» (г. Куйбышев).

### Дорогие именинники!

Примите наши искренние поздравления в честь ваших юбилеев!

*Пусть сбудутся заветные мечты,  
Пусть явью станут сказочные сны!  
Любовь согреет в холод и ненастье,  
И пусть ваш дом не покидает счастье!  
В дождливый вечер или в светлый день  
Пусть не коснется вас печаль и тень.  
Мечтами, радостью пусть дни наполнятся,  
И что задумано, пускай исполнится!*

С праздником!





# ПЕРВОЕ ДЕСЯТИЛЕТИЕ ОАО «УТТ»

Продолжение. Начало на 1 стр.

К тому же специалисты, имеющие опыт работы в разных сферах деятельности, предлагали свое видение решения производственных задач, что в итоге выливалось в одно единственно верное решение-компромисс, как это сделать так, чтобы не нарушить установленные заказчиком сроки и не подвергнуть опасности ни строителей, ни водителей, ни механизмы и избежать ущерба природе и экономике предприятия... И за годы работы компания накопила колоссальный опыт решения сложных задач, и потому сегодня ОАО «УТТ» не боится браться за реализацию даже самых сложных проектов - жизнь закалила.

## ОТ «ПРОМСТРОЯ» ДО «ГАЗПРОМА»

**2003 год.** В начале пути основными заказчиками компании были ОАО «Промстрой», ООО «Талспецстрой» и ЗАО «Промстроймеханизация». Транспорт ОАО «УТТ» работал на объектах материнских компаний - в Томской области (Двуреченское, Западно-Моисеевское и Игольско-Таловое нефтяные месторождения, Васюганские болота), на Ем-Еге, в Нягани. «УТТ» в то время занималось отсыпкой и строительством кустовых площадок, строительством и содержанием автодорог, грузоперевозкой.

**Проект Стрежевой.** «Филиал «Промстрой» базировался в городе Стрежевом (Томская область), наша база размещалась еще дальше (600 км от Стрежевого), - вспоминает Александр СЕРГЕЕВ, в то время возглавлявший данный проект. - Мы работали на нефтяных месторождениях, располо-



женных в сильнозаболоченной местности Томской области. В задачи «УТТ» входила доставка материально-технических ресурсов (МТР), их приемка-выгрузка, транспортировка по рабочим площадкам; также наши специалисты забивали сваи, работали на крановой технике, строили подъезды, дороги... Одним словом, у нас там был полный комплекс строительной техники».

Несмотря на заболоченность местности, где проводились работы, «УТТ» круглогодично поставило грузы.

«Помимо заболоченности территории, - продолжает Александр Юрьевич, - работу усложняло отсутствие песка на месторождениях: небольшой дождик, и дабы избежать аварийных ситуаций, все движение транспорта останавливалось. К тому же очень трудно было с запасными частями и расходными материалами. Пришлось наладить перегон дистиллированной воды и впоследствии обменивать ее на автокамеры, запчасти... Чтобы доставить необходимые запчасти, требовалось время, а у нас его не было, у нас были только жесткий график выхода техники да большое желание не давать повода заказчику для претензий к нам как по срыву выхода транспорта на линию, так и по его состоянию. Более того, нам иногда приходилось вступать в спор с заказчиком при возникновении претензий по состоянию транспорта и квалификации наших специалистов, доказывая, что причина кроется в другом - к примеру, в неправильной разметке свай или неправильном их складировании. Чтобы разговор был более конструктивным, я ежедневно выполнял фотографию рабочего дня каждого своего механизма, экипажа, агрегата. Это был очень сложный период, но и интересный».



**2004 год.** Чтобы вся имеющаяся техника приносила доход, руководство «УТТ» постоянно было в поиске новых объемов работ, попутно занималось размещением рекламы о своей деятельности, капитальным ремонтом имеющегося автопарка. И в 2004 году предприятие заключило первые сторонние договоры на оказание транспортных услуг с ОАО «ТНК-ВР» и другими организациями Нягани. «В начале 2004 года мы покрывали только убытки, - рассказывает Татьяна ИСМАГИЛОВА, начальник финансово-экономического отдела ОАО «УТТ». - У нас расходы превышали доходы, потому что много средств уходило на ремонт техники. А с середины года мы потихоньку встали на ноги и пошли-пошли...»

С появлением новых объемов «УТТ» расширило спектр оказываемых услуг, в том числе на объектах «ТНК-Нягань» специалисты «УТТ» занимались рекультивацией земель, обваловкой кустовых площадок, транспортировкой нефти и газа.

«Своей работой, - продолжает Василий МЕРКУЛОВ, в то время исполнявший обязанности заместителя генерального директора по эксплуатации, - мы хотели продемонстрировать готовность к выполнению комплекса транспортных услуг, ответственность за реализацию каждого пункта договорных обязательств, профессионализм, мобильность и лояльность к каждому конкретному заказчику. ОАО «ТНК-Нягань» понравилось, как мы работаем, в результате оно увеличило свои объемы по дочерним предприятиям».

К тому же в портфеле заказов появились договоры с такими предприятиями, как ООО «БК «Север», ОАО «Белорусское УППиКРС», ООО «КАТКонефть», то есть с предприятиями, работавшими на Красноленинском своде месторождений. Также с 2004 года ОАО «УТТ» стало заниматься транспортировкой нефти для ООО «НПЗ». «Нефтеперерабатывающий завод стал для нас значимым объектом, - комментирует Василий Дмитриевич. - Помню, мы начинали обслуживать на стареньких седельных тягачах с 16-кубовыми емкостями типа «МАЗ», «Урал», зато сейчас там в основном задействованы «Scania». Да и в то время в Нягани все так жили: всем новообразованным компаниям, частникам нелегко было конкурировать с зарекомендовавшими себя на рынке транспортных услуг крупными предприятиями, такими как ООО «Сервисная транспортная компания», ЗАО «Няганьстроймеханизация»... Нам всем тогда было трудно, поэтому особо каких-то бытовых сложностей и не чувствовалось».

**2005 год** - год наращивания объемов по основным заказчиком - «ТНК-Нягань» и предприятиям бурения и КРС. Так, к примеру, по ОАО «ТНК-Нягань» количество машино-часов увеличилось в 3 раза - с 34 тысяч до 103 тысяч, по ОАО «Белорусское УППиКРС» количество машино-часов увеличилось в 1320 (!) раз - с 53 до 70 тысяч, по ЗАО «Приобское НГРП» количество машино-часов увеличилось в 11 раз - с 905 до 10 тысяч.

В декабре 2005 года в результате проводимой ОАО «ТНК-ВР Менеджмент» политики по аутсорсингу сервисных услуг ОАО «Новосибирскнефтегаз», вывода из-под своего «крыла» сервисные предприятия: транспорт, энергетику, связь и т. д., провело тендер на оказание транспортных услуг, который выиграло ОАО «УТТ». Для выполнения взятых на себя обязательств был открыт филиал ОАО «УТТ» в селе Северное Новосибирской области. «Благодаря дальновидности Эльдара Башировича ОАО «УТТ» стало приобре-

тать непрофильные активы нефтяных компаний, - считает Василий Дмитриевич. - Это стало новым поворотом в становлении компании: в Куйбышеве мы организовали постоянный участок работы, на котором впоследствии образовалось самостоятельное предприятие».

**2006 год.** ОАО «Управление технологического транспорта» продолжает наращивать объемы по дочерним обществам ОАО «ТНК-Нягань», поэтому с этой целью приобретает новые автомобили. Стоит отметить, что пополнение автопарка новой техникой при заключении нового контракта или увеличении заказчиком объема работ в дальнейшем стало для компании приоритетной задачей при выполнении своих обязательств, а также, что немаловажно, одним из конкурентных преимуществ «УТТ». «Чем больше мы наращивали объемы производства, тем меньше мы работали с разовыми заявками, потому что количество имеющейся техники позволяло закрывать большие объемы крупных предприятий», - отметила Ирина КОСЕНЧУК, главный бухгалтер ОАО «УТТ».

**2007 год.** Предприятие впервые приняло участие в тендерной кампании: первый тендер был по транспортировке нефти для ООО «КНПЗ».

В апреле «УТТ» стало победителем конкурса, в результате которого в компанию перешли по аутсорсингу техника (124 транспортных средства - спецмашины для освоения и ремонта скважин) и коллектив транспортного подразделения ООО «Интегра-Бурение», занимавшегося обслуживанием месторождений Красноленинского свода.

В октябре в компанию по аутсорсингу перешли транспортные цеха ОАО «Тюменнефтегеофизика» (56 машин - бортовые, самосвалы, седельные тягачи, легковые, грузопассажирские фургоны, цистерны - комплекс транспортных услуг, в том числе и перевозка опасных грузов) и ЗАО «Томский геофизический трест» (29 единиц, комплекс транспортных услуг).

Для выполнения взятых на себя обязательств «УТТ» создало автономные участки работ в г. Тюмени и г. Колпаево (Томская область).

**2008 год.** Значительными достижениями этого года для ОАО «УТТ» стали:

о победа в тендере на оказание транспортных услуг для ООО «БК «Альянс». «Примечательно, что сначала ООО «Интегра-Бурение» купило ООО «БК «Север», потом «Интегра-Бурение» через год передало нам по аутсорсингу транспортные активы, а затем оно нам передало еще по аутсорсингу и транспортный цех ООО «БК «Альянс», расположенной в городе Усинске (Республика Коми)», - прокомментировала Татьяна ИСМАГИЛОВА;

о победа в тендере на перевозку МТР для ЗАО «ТНК-ВР Снабжение» (п. Туртас). «Это был наш первый тендер по центрозавозу, - подчеркнул Василий МЕРКУЛОВ. - Мы начинали здесь работать на 12 машинах. В силу того, что другие подрядные организации, также участвовавшие и победившие в конкурсе, не смогли в полном объеме в ходе реализации проекта обеспечить выполнение своих обязательств, Эльдар Баширович поставил перед нами задачу в кратчайшие сроки увеличить ежедневный выход техники до 30 машин, тем самым продемонстрировав, что на «УТТ» заказчик всегда может положиться». Действительно, эта мобилизация сил, надежность как подрядчика впоследствии стали для «УТТ» хорошими преимуществами перед другими подрядными организациями, убедительными показателями работы. В подтверждение этого отметим, что в настоя-

щее время на данном объекте задействовано порядка 150 машин компании.

**2009 год.** «УТТ» выиграло тендер на оказание транспортных услуг спецтехники ООО «ТНК-Уват» по обслуживанию нефтепромысла на Уватской группе месторождений - Тямкинском, Уренском и Усть-Тегусском месторождениях.

**2010 год** также оказался богат на события:

- победа в тендере на оказание транспортных услуг дочернему обществу «ТНК-ВР» - ЗАО «РОСПАН Интернешнл» (Русское и Сузунское месторождения, ЯНАО), в связи с чем руководство компании для осуществления договорных обязательств организовало автономный участок в п. Коротчаево (ЯНАО). Основная задача «УТТ» заключалась в предоставлении транспортных услуг по перевозке МТР для «ТНК-ВР Снабжение»;

- в сентябре по аутсорсингу в ОАО «УТТ» перешли транспортные цеха НПУ «РИТЭК-Белоярскнефть» и НГДУ «РИТЭКХанты-Мансийскнефть», в общей сложности в «УТТ» влились коллектив, насчитывавший 122 человека, и автопарк из более 100 единиц техники (спецтехника, седельные тягачи, нефтевозы, автобусы, легковые автомобили). Учитывая удаленность объектов, «УТТ» организовало три участка - в Сергино, Белоярском и Средне-Назымском ЛУ.

**2011 год.** ОАО «УТТ», ставя перед собой стратегическую задачу по увеличению объемов производства, активно участвует в тендерной кампании, успешно выигрывает конкурсы. «Перед тем как представить наше предложение, каждый раз мы снова все просчитываем, каждый раз мы играем, потому что тендер - это та же игра, в которой принимает участие несколько конкурентов», - поделилась Татьяна Петровна.

В октябре стартовал Рязанский проект «УТТ»: компания выиграла конкурс на оказание транспортных услуг ЗАО «РНПК» - дочернему предприятию ОАО «ТНК-ВР», в результате чего перешел по аутсорсингу транспортный цех рязанского завода. Договорные отношения выстроены по формуле «3+2», значащей следующее: если в течение трех лет ОАО «УТТ» будет добросовестно и своевременно выполнять установленные коэффициенты, то заказчик продлит договор с подрядной организацией еще на два года. Но и это не предельная по срокам временная величина: заказчику выгодны долгосрочные отношения, а на это возможно рассчитывать лишь при условии заинтересованности подрядчика в развитии проекта. Сегодня в рязанском проекте «УТТ» работает порядка 180 человек, количество техники составляет около 200 единиц.

**2012 год.** «УТТ» трудится согласно выигранному тендером. Также немаловажным будет отметить, что, начиная с 2009 года, заказчики «ТНК-Уват», «РОСПАН Интернешнл», уверенные в надежности «УТТ», заключили с подрядчиком трехгодичные договоры на оказание транспортных услуг.

**2013 год.** Дальше - больше. Рассматривая «УТТ» как добросовестного исполнителя, ОАО «ТНК-Нягань» заключило с компанией контракт по формуле «5+2». К тому же в январе «УТТ» начало оказывать транспортные услуги одной из бизнес-структур ОАО «Газпром» - ООО «Газпромнефть-Развитие». «Плюсом к имеющимся объемам, которые наше предприятие выполняло в прошлом году (это для нас тоже очень важно), мы выиграли тендер на оказание транспортных услуг одному из дочерних предприятий ОАО «Газпром» - ООО «Газпромнефть-Развитие». К тому же планируем добавить объем по «ТНК-ВР Оренбург», - комментирует увеличение портфеля заказов Соcлан БУДАЕВ, управляющий директор ОАО «УТТ». - Работа осуществляется в районе Крайнего Севера, а именно в Тазовском районе - на Мессояховском месторождении. Уже сегодня в поселке газавиков Газ-Сале (200 км от Мессояховского месторождения) сформирован автономный участок с механиком, который координирует работу по обеспечению промысла газавиков взездочной техникой, автомашинами Трикол, ППУ, агрегатами, бульдозерами, крановой техникой. Это соглашение будет действовать до конца 2013 года. Поэтому сегодня мы поставили для себя задачи проанализировать себя с наилучшей стороны, зарекомендовать себя как надежного и лояльного подрядчика, готового в любую минуту подстроиться под интересы и объемы заказчика. То есть те задачи, которые мы ставим при выполнении каждого договора».

Продолжение на 4 стр.





# ПЕРВОЕ ДЕСЯТИЛЕТИЕ ОАО «УТТ»

Продолжение. Начало на 1, 3 стр.

## С ЛАЗАРЕВА НА СИБИРСКУЮ

Вначале производственная база образованного предприятия размещалась на территориях ул. Лазарева, 25 и ул. Лазарева, 30. Затем, по мере роста производственных мощностей «УТТ», началась череда переездов: сначала компания переехала на Сибирскую, 4, на бывшую базу тампонажной конторы. Со временем компании стало тесно и там, поэтому «УТТ» переехало на базу по ул. Лазарева, 45. Стоит ли говорить, что каждое из новых мест базирования приходилось частично или целиком восстанавливать - где территорию, где ремонтные боксы, где офисные помещения, а где и все вместе: во времена перехода на рыночную экономику многие предприятия попадали под нож банкротства со всеми вытекающими последствиями.

А потом, поскольку появилась возможность всем компаниям, входящим в автохолдинг ООО «АльянсАвтоГрупп», расположиться в одном месте, «УТТ» переехало на базу по ул. Сибирская, 20а.

## ВО ГЛАВЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

За десятилетнюю историю становления ОАО «Управление технологического транспорта» компанию возглавляли:

**Эльдар ИСМАИЛОВ** - с марта 2003 года по декабрь 2005 года;

**Василий МЕРКУЛОВ** - с января 2006 года по декабрь 2009 года;

**Александр КАШТАНОВ** - с января 2010 года по январь 2011 года;

**Александр СЕРГЕЕВ** - с февраля 2011 года по июль 2012 года;

**Владислав ПОЛЯЕВ** - с июля по декабрь 2012 года;

**Сослан БУДАЕВ** - с января 2013 года по настоящее время.

Стоит отметить, что с января 2006 года по настоящее время Эльдар ИСМАИЛОВ, являясь председателем совета директоров ОАО «УТТ», а впоследствии, с ноября 2008 года, автохолдинга ООО «АльянсАвтоГрупп», курирует и задает вектор деятельности компании. После образования управляющей организации, куда вошло ОАО «УТТ», с ноября 2008 года по декабрь 2012 года неоспоримый вклад в развитие первой компании автомобильного холдинга внес **Шурий АСАДОВ, занимающий пост генерального директора ООО «ААГ»**. В настоящее время этот пост занимает Владислав ПОЛЯЕВ.

## СТАРОЖИЛЫ О СТАНОВЛЕНИИ КОМПАНИИ

**Татьяна ИСМАГИЛОВА, начальник финансово-экономического отдела ОАО «УТТ»:** «Вначале было тяжело: объемов было мало,

план, который перед нами поставили материнские организации, мы не выполняли. Техника была старая. Но из года в год у нас шло постепенное наращивание объемов. Изначально мы оказывали транспортные услуги «Промстрой» и «Талспецстрой», затем мы стали искать новые объемы, участвовать в тендерных кампаниях и проектах по выводу транспортных подразделений на аутсорсинг. Поскольку сейчас вся страна работает только на тендерной основе, каждое утро у нас начинается с поиска объявлений о проводимых тендерах, и везде, где только можно, мы заявляемся для участия в конкурсах. Мы постоянно ищем возможность расширить свой портфель заказов!»

**Галина РЕЧКАЛОВА, начальник отдела кадров ОАО «УТТ»:** «11 марта 2003 года мы начали прием людей из ОАО «Промстрой» и ООО «Талспецстрой». Тогда к нам сразу перешло чуть больше ста тридцати человек. Мы знакомились с людьми, принимали и обрабатывали их документы, печатали приказы, заключали трудовые договоры, направляли в командировки - сначала в Стрежевой, затем в Томск. Год от года присутствие нашей компании на территории России расширялось, и мы уже направляли наших сотрудников в командировки на юг Тюменской области, в

Республику Коми, в ЯНАО... Более того, неоднократно за этот десятилетний период выезжала на места образования новых участков - в Колпашево, Усинск, Белоярский, Рязань, Тюмень... Порою личное присутствие решало многие вопросы, которые ранее казались невыполнимыми».

**Александр ОСКОЛКОВ, водитель ОАО «УТТ»:** «До ОАО «УТТ» работал в ООО «СТК». Шеф, которого я возил, предложил перейти в новую организацию. С тех пор я и тружусь в «УТТ». Если честно, я особо и не ощутил каких-либо сложностей, для меня только сменилась запись в трудовой книжке, я как возил начальство, так и возил. У нас был хороший руководитель, поэтому у меня, как у водителя, никаких проблем не было. Скажу больше, наш коллектив за десять лет практически остался в том же составе, да и со временем условия труда только улучшались. Мы старались добросовестно выполнять все свои обязанности, чтобы заказчик остался доволен. И он был и остается доволен».

**Иван ТРУНОВ, электрогазосварщик ОАО «УТТ»:** «Я, как и мои коллеги из ремонтной службы (два сварщика, токарь, агрегатчик, автоэлектрик, топливщик), перешел в «УТТ» из «Промстроя». Нашим начальником с самого начала был **Николай ТОМИЛОВ**.



ГАЛИНА РЕЧКАЛОВА



ИВАН ТРУНОВ

## НОВЫЙ ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ОАО «УТТ»: ОРЕНБУРГ

**В марте 2013 года ОАО «Управление технологического транспорта» по результатам конкурсов, проводимых дочерними компаниями ОАО «ТНК-ВР» - ОАО «Оренбургнефть» и ООО «Бутурусланнефть», выиграло контракты на оказание транспортных услуг для данных бизнес-структур нефтехолдинга. К выполнению договорных обязательств ОАО «УТТ» должно приступить с 1 июля 2013 года.**

«ОАО «УТТ» заключило два больших договора, согласно которым предприятие будет обслуживать участки нефтепромысла компаний, расположенные вокруг г. Бузулука, г. Сорочинска и г. Бутуруслана, - прокомментировал новые объемы ОАО «УТТ» Владислав ПОЛЯЕВ, генеральный директор ООО «АльянсАвтоГрупп». - Это пятилетние контракты, предполагающие большой объем работ. Для выполнения договорных обязательств в городе Бузулуке будет создано обособленное подразделение, которое будет обслуживать три группы месторождений».

В настоящее время руководство «УТТ» полным ходом ведет подготовку к реализации Оренбургского проекта: уже сформирована производственная структура обособленного подразделения, рассматриваются кандидатуры на должность руководителя проекта, направлены заявки на изготовление новой техники в количестве 270 единиц. «Для ОАО «УТТ» осуществление новых контрактов - весьма значимый и ответственный шаг, так как при всей своей грандиозности они будут реализовываться с нуля: на новом месте мы организуем порядка 350 рабочих мест с привлечением местного населения и няганцев, а также образуем автопарк из новой техники, соответствующей экологическим нормам ЕВРО-4. К тому же, что немаловажно, осуществление Оренбургского проекта станет лакмусовой бумажкой в оценке партнерства ОАО «УТТ» и ОАО «НК «Роснефть»: ОАО «НК «Роснефть» одновременно с нами заходит в Оренбургский регион, и потому оценка нашей работы будет определяться не по стандартам «ТНК-ВР», а по стандартам «Роснефти». Следовательно, как «УТТ» проявит себя там, так в дальнейшем и будет складываться его развитие. А сотрудничество с государственным нефтяным монополистом - значит, попасть в элиту транспортного бизнеса. И мы не должны упустить этот шанс», - уверен руководитель автохолдинга «АльянсАвтоГрупп».

Сначала наша служба размещалась в ремонтных боксах частью в «Промстрое», частью в «Талспецстрое». Затем, после восстановления РММ на базе, расположенной по адресу: ул. Сибирская, 4, мы все были объединены под крышей большого ремонтного бокса. Я все это время работал электрогазосварщиком. С ростом автопарка предприятия увеличивался и наш штат.

А если в общем говорить, сложностей, которые, возможно, и были при становлении предприятия, я как сотрудник ремонтной службы не ощущал. У нас всегда была работа, а это для меня было важнее всего».

## «УТТ»: УВЕРЕННЫЙ ВЗГЛЯД В БУДУЩЕЕ

**Эльдар ИСМАИЛОВ:** «На десятилетнем рубеже ОАО «Управление технологического транспорта» имеет достаточно хорошие перспективы дальнейшего развития, которые определяются не только растущим рынком транспортных услуг, но и рядом конкурентных преимуществ: большим разнообразным парком автотранспортных средств, надежным коллективом профессиональных сотрудников, колоссальным опытом работы в транспортной отрасли, стратегией компании на совершенствование и повышение качества предоставляемых услуг, конкурентным уровнем цен, полной ответственностью по всем принятым на себя обязательствам и гарантией сохранности груза в пути, контролем движения груза на всех этапах транспортировки, максимальным соответствием выполнения заказов требованиям клиентов и главное - высокой деловой репутацией компании на рынке автотранспортных услуг. Будем надеяться, что в последующие годы «Управление технологического транспорта» будет только пополнять этот список преимуществ и при этом расширять портфель заказов, переходя на более сложный уровень развития - интеграцию в общероссийский рынок транспортных услуг. У компании для этого есть все необходимое».



Банк  
Кольцо Урала

ДЕШЕВЫЕ  
КРЕДИТЫ  
от 13,9%

БРАТЬ  
ПРОЩЕ!



ТОЛЬКО УРАЛЬСКИЙ  
РАБОЧИЙ ПРИНОСИТ  
В БАНК КАСКУ,  
ЧТОБЫ ПОДТВЕРДИТЬ  
ЗАНЯТОСТЬ

WWW.KUBANK.RU  
8-800-500-50-11

МКР-Н 1, д. 1  
ТЕЛ.: 6-05-75, 6-21-15

РЕКЛАМА КРЕДИТ «ЗА КОМПАНИЮ!». СУММА КРЕДИТА - ОТ 20 000 ДО 1 МЛН. РУБ. БЕЗ ПОРУЧИТЕЛЕЙ. ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА - ОТ 13,9 ДО 18,9% ГОДОВЫХ. ЗАЧИСЛЕНИЕ КРЕДИТНЫХ СРЕДСТВ, РАСХОДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ - В СООТВЕТСТВИИ С ТАРИФАМИ БАНКА. СРОК КРЕДИТА - ДО 7 ЛЕТ. ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ, В ОФИСАХ БАНКА И ПО БЕСПЛАТНОМУ НОМЕРУ КОНТАКТ-ЦЕНТРА. УСЛОВИЯ ДЕЙСТВУЮТ НА МОМЕНТ ВЫХОДА РЕКЛАМЫ. ООО КБ «КОЛЬЦО УРАЛА». ЛИЦ. ЦБ РФ №65