



№ 88
март
2016 г.

АВТОМОБИЛИСТ

ААГ
АльянсАвтоГрупп



ГРУППА
КОМПАНИЙ

ООО «АльянсАвтоГрупп»

Корпоративная газета 14+

СОТРУДНИК ООО «АЛЬЯНСАВТОГРУПП» - В КАЛЕНДАРЕ ПАМЯТНЫХ ДАТ 2016 ГОДА



26 февраля 2016 года в Центральной городской библиотеке состоялась презентация Календаря юбилейных и памятных дат 2016 года – брошюры, где представлены организации города, горожане, которые в текущем году отпразднуют свои юбилеи, а также памятные даты, значимые для Нягани. Одна из страниц этого издания (12 стр.) посвящена Шурийе АСАДОВУ, почетному сотруднику Группы компаний «АльянсАвтоГрупп», который 1 июня этого года отпразднует 70-летний юбилей.

Составителями семнадцатого выпуска краеведческого календаря являются сотрудники Центральной городской библиотеки. Характеризуя очередной выпуск, Ирина КАНДРОВА, заведующая отделом краеведения МАУК МО г. Нягань «Библиотечно-информационная система», пояснила, что основной целью данного издания является представление фактографического материала о юбилейных и памятных датах года. «Мы продолжаем славную традицию чествования людей города, чьи дела достойны внимания и памяти. Хотелось бы, чтобы жители Нягани знали имена и лица тех, кто делает или делал наш город неповторимым и своеобразным, кто внес значительный вклад в его развитие», – поделилась Ирина Геннадьевна.

А в 2016 году свои юбилеи отметят 34 городских предприятия, 41 горожанин, более того, в текущем году исполнится 10 лет с момента, когда была открыта скульптурная композиция «Дворник и сантехник», посвященная работникам жилищно-коммунального хозяйства, 15 лет назад была принята в эксплуатацию автодорога Нягань – Приобье, 20 лет назад введен в эксплуатацию Краснотенинский нефтеперерабатывающий завод (КНПЗ), и 30 лет назад был открыт Дом культуры «Юность» профсоюзного комитета производственного объединения «Красноленинскнефтегаз» (в настоящее время – ЦКД «Юность»), а также 30 лет назад был образован ансамбль бального танца «Вдохновение» (в настоящее время – Образцовый ансамбль бального танца «Вдохновение», руководители – Елена и Роман ПУХАРЕВЫ).

Среди юбиляров-горожан в «Краеведческом календаре» отмечены самодеятельный художник Леонид ПЕТУХОВ, заместитель председателя и советник Совета Няганского отделения ООГО «ДО-СААФ России» Юрий БЕСПАЛОВ, артист драмы, ведущий мастер сцены БУ ХМАО – Югры «Няганский детский музыкально-драматический театр» Виктор КОВТУН, ветеран Великой Отечественной войны Георгий МАЛЮТИН, Почетный гражданин города Нягани Шурийя АСАДОВ, председатель общественной организации «Няганский городской родительский комитет» Клавдия ЕЛОВСКИХ,

председатель РОБО ХМАО – Югры «С Верой, Надеждой, Любовью» Нонна НЕКРАСОВА, начальник отдела военного комиссариата ХМАО – Югры по г. Нягани Рашид РАИМБАКИЕВ, ветеран Великой Отечественной войны Петр ФЯСИН, заведующий отделом по концертно-гастрольной деятельности МАУК МО г. Нягань «ГКЦ «Планета» Наталья ПРЯСЛОВА, главный художник МАУК МО г. Нягань «Музейно-культурный центр» Мунир ЗАЙНУЛЛИН, заведующая гинекологическим отделением, врач акушер-гинеколог БУ ХМАО – Югры «Няганская окружная больница» Татьяна НАЗАРЕНКОВА, глава Администрации города Нягани Римма ДАКУКИНА.

В частности, о почетном сотруднике Группы компаний «АльянсАвтоГрупп» Шурийе Гюлмалы оглы АСАДОВЕ в Календаре юбилейных и памятных дат сказано:

«1 июня 2016 года Шурийе Гюлмалы оглы АСАДОВУ исполнится 70 лет. Шурийя Гюлмалы оглы является Почетным нефтяником (1995 год), заслуженным работником Минтопэнерго Российской Федерации (1996 год), Почетным работником топливно-энергетического комплекса (1999 год), заслуженным работником транспорта ХМАО (2002 год), Почетным гражданином города Нягани (2005 год)».

Также, со слов Ирины КАНДРОВОЙ, статья о Шурийе Гюлмалы оглы АСАДОВЕ по представлению сотрудников Центральной городской библиотеки была размещена в Краеведческом календаре «Юбилейные и памятные даты ХМАО – Югры 2016 года».

Ознакомиться с краеведческим Календарем юбилейных и памятных дат можно в читальном зале Центральной городской библиотеки либо на сайте МАУК МО г. Нягань «Библиотечно-информационная система» <http://www.libng.ru/nyagan.php>.

Ознакомиться с окружным Краеведческим календарем «Юбилейные и памятные даты ХМАО – Югры 2016 года» можно на сайте окружной библиотеки <http://www.okrlib.ru> (путь поиска: [http://www.okrlib.ru/ресурсы/электронная библиотека/](http://www.okrlib.ru/ресурсы/электронная_библиотека/) издания о крае / краеведческий календарь).

ПОЗДРАВЛЯЕМ!

В марте 2016 года многие сотрудники ООО «АльянсАвтоГрупп» отметили свои юбилеи.

25-ю годовщину отметили Максим ПРОКАШЕВ, водитель автомобиля ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), и Дмитрий ПРОКУДИН, водитель автомобиля а/к № 4 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан).

30-летний юбилей отметили Алексей КОЖЕВНИКОВ, монтер пути ЖДЦ ООО «АвтоДом» (г. Нягань), и Александр КУЗНЕЦОВ, машинист ППУ а/к № 1 ООО «ААГ-Урал» (г. Бузулук).

35-ю годовщину отметили Наталья ГАВРИЛОВА, диспетчер автомобильного транспорта а/к № 4 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан), и Антон КОРКОДИНОВ, водитель автомобиля ОП в Пермском крае ООО «УАТ – ААГ» (г. Пермь).

40-летний юбилей отметили Елена БАРАБАШ, оператор АЗС ООО «ЭЛЛИА» (г. Нягань), Александр МАКАРЕВИЧ, водитель автомобиля ООО «УТТ» (г. Куйбышев), Виталий ПРЫТКОВ, машинист бульдозера а/к № 4 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан), и Евгений ЯНУШКЕВИЧ, машинист бульдозера а/к № 4 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан).

45-ю годовщину отметили Светлана КОПОСОВА, диспетчер ООО «УАТ – ААГ»

(г. Кирово-Чепецк), Марина ГЕРЦЕВА, диспетчер автомобильного транспорта а/к № 2 ООО «ААГ-Урал» (г. Сорочинск), Олег КРУТИХИН, водитель автомобиля ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), и Дмитрий КУБАЙДУЛИЕВ, машинист ППУ а/к № 3 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан).

50-летний юбилей отметили Владимир ЖУЙКОВ, водитель автомобиля ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), Илгиз ИЗЯЕВ, контролер технического состояния автотранспортных средств а/к № 3 АО «УТТ» (г. Нягань), Владимир ВАСЮКОВ, водитель автомобиля легковой автоколонны участка «г. Рязань» АО «УТТ» (г. Рязань), Арзуман ДЖАХАНГИРОВ, водитель автомобиля легковой автоколонны участка «Талинское» АО «УТТ» (пгт Талинка), и Виктор СЕРГЕЕВ, машинист погрузочно-доставочной машины грузовой автоколонны участка «Уватский район» АО «УТТ» (г. Уват).

55-ю годовщину отметили Надежда ФЕДОРОВА, заведующая складом АО «УТТ» (г. Нягань), Александр КАПЛИН, водитель автомобиля ООО «УТТ» (г. Куйбышев), Сергей САНДЗЮК, машинист экскаватора ООО «УТТ» (г. Куйбышев), Николай ЧЕРЕПАНОВ, водитель автомобиля ОП в Пермском крае ООО «УАТ – ААГ» (г. Пермь), Александр

ФОМИН, водитель автомобиля а/к № 3 АО «УТТ» (г. Нягань), Андрей ДУБРОВИН, водитель автомобиля участка «Ханты-Мансийский район» АО «УТТ» (г. Ханты-Мансийск), Ильгиз ДАВЛЕТШИН, моторист цементного агрегата участка «Сандибинское месторождение» АО «УТТ» (г. Надым), Сайид ОМАРОВ, машинист бульдозера участка «Средне-Хулымское месторождение» АО «УТТ» (ЯНАО, Надымский район), Николай РТИЩЕВ, машинист ППУ а/к № 5 участка «37 км» АО «УТТ» (г. Нягань), Сергей МОРОЗ, электрогазосварщик участка «37 км» АО «УТТ» (г. Нягань), Николай ЛЕЩЕНКО, машинист агрегатов по обслуживанию нефтегазопромыслового оборудования грузовой автоколонны участка «Уватский район» АО «УТТ» (г. Уват), Алексей ЛУКЬЯНЕНКО, водитель автомобиля а/к № 3 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан), и Иван КОНЦЕВОЙ, водитель автомобиля а/к № 1 ООО «ААГ-Урал» (г. Бузулук).

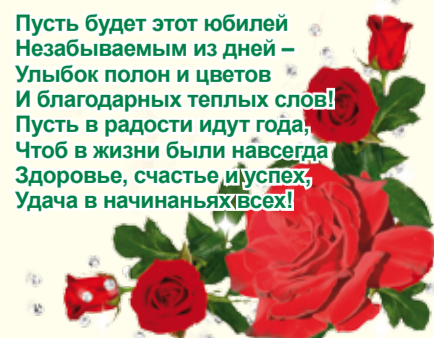
60-летний (!) юбилей отметили Алексей ГАГАРИНОВ, слесарь-сантехник ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), Василий ЗЫКОВ, водитель автомобиля ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), Алексей КАЛАБИН, слесарь по топливной аппаратуре ООО «УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), Михаил КУЗНЕЦОВ, водитель автомобиля ООО

«УАТ – ААГ» (г. Кирово-Чепецк), Александр СТОЛЯРОВ, токарь а/к № 3 АО «УТТ» (г. Нягань), Василий СИДОРОВ, водитель автомобиля грузовой автоколонны участка «г. Рязань» АО «УТТ» (г. Рязань), Алексей КАСУХИН, водитель автомобиля а/к № 4 ООО «ААГ-Урал» (г. Бугуруслан), и Александр КОЖЕВНИКОВ, водитель автомобиля а/к № 1 ООО «ААГ-Урал» (г. Бузулук).

65-ю (!) годовщину отметил Виктор УТКИН, машинист крана ЦППР ООО «АвтоДом» (г. Нягань).

Дорогие именинники!
Примите наши искренние поздравления в честь ваших юбилеев!

Пусть будет этот юбилей
Незабываемым из дней –
Улыбок полон и цветов
И благодарных теплых слов!
Пусть в радости идут года,
Чтоб в жизни были навсегда
Здоровье, счастье и успех,
Удача в начинаниях всех!





ИТОГИ ТЕНДЕРНОЙ КАМПАНИИ 2015-2016 гг.

К участию в открытых конкурсах по оказанию транспортных услуг предприятия, входящие в периметр Группы компаний «АльянсАвтоГрупп», приступили в конце прошлого года, при этом каждое общество руководствовалось целями, поставленными перед ним руководством ГК «ААГ»: обеспечение дополнительного развития компании, расширение географии бизнеса и увеличение портфеля заказов. В результате участия в тендерных торгах общества альянса пролонгировали уже имеющиеся договоры, а также нарастили клиентскую базу. Ниже мы приводим результаты этой работы по каждому предприятию Группы компаний и прогнозы руководителей обществ на 2016 год.

АО «УПРАВЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА»



Подводя итоги тендерной кампании, **Сослан БУДАЕВ, управляющий директор АО «УТТ»**, сказал, что возглавляемое предприятие стало победителем в ряде тендеров с крупными заказчиками, в их числе: два трехлетних контракта с АО «РИТЭК», согласно которому «УТТ» предоставляет транспортные услуги на 3 месторождениях, разрабатываемых заказчиком; два договора — с ООО «РН-Уватнефтегаз»; три договора с дочерними обществами ПАО «Газпром» — ЗАО «Мессояхнефтегаз», ООО «Газпромнефть-Хантос» и ООО «Газпромнефть-Снабжение».

«С ЗАО «Мессояхнефтегаз» мы заключили соглашение на оказание транспортных услуг до конца 2016 года, — поясняет Сослан Викторович. — Согласно данному договору наше предприятие с 1 января 2016 года значительно увеличило свое присутствие на Мессояхском нефтяном месторождении: с 12 единиц техники, работавших на этом участке с января 2013 года, до 85 единиц.

Затем, АО «УТТ» выиграло тендер, проводимый ООО «Газпромнефть-Снабжение», по условиям которого наша техника — 19 единиц — в течение действия зимника будет задействована на центростанции в Кортчаево (Новый Уренгой, ЯНАО).

По результатам открытых торгов наша компания с января 2016 года продолжила сотрудничество с ООО «Газпромнефть-Хантос». Согласно этому контракту, до середины 2018 года наша техника будет работать на Пальняновском и Южно-Приобском месторождениях.

В конце 2016 года завершит действие трехлетний договор, заключенный между нашим предприятием и ООО «РН-Уватнефтегаз», и потому текущим летом мы будем выходить на тендер с этим заказчиком. Будем надеяться, что мы выиграем эти объемы, так как со своей стороны мы добросовестно выполняем все свои обязательства.

В настоящее время «УТТ» продолжает участвовать в ряде тендерных мероприятий, которые проводит один из наших ключевых заказчиков — АО «РН-Няганьнефтегаз». Так что пока у нас нет понимания по «РН-ННГ», на каких участках и в каком количестве будет задействована наша техника. Будем надеяться, что до конца марта заказчик объявит результаты торгов.

Что касается **Рязанского участка**. Здесь мы будем выполнять прежний объем работ до конца второго квартала текущего года. Затем на этой площадке, согласно новому соглашению с АО «РНПК», будет задействована только часть техники «УТТ» — порядка 35 единиц. И в течение двух лет АО «РНПК» постепенно будет замещать эти объемы своей техникой. Таким образом, в Рязани наш участок будет функционировать еще два года. Как знать, возможно, за это время руководство завода пересмотрит свое решение и вновь выведет транспортные услуги на аутсорсинг.

К тому же в портфеле заказов АО «УТТ» и множество соглашений, предусматривающих либо разовые заявки, либо использование небольшого количества техники. В их числе Сослан Викторович назвал ООО «Пермнефтеотдача», ООО «СГК-Бурение», Няганское городское отделение ассоциации «Спасение Югры».

Комментируя реализацию инвестиционной программы общества на 2016 год, Сослан Викторович пояснил, что основной ее объем «УТТ» выполнило еще в конце 2015 года, приобретя технику для работы на объектах ЗАО «Мессояхнефтегаз», где автомобили, согласно заключенному соглашению, должны были приступить к работе с 1 января 2016 года. Тем не менее, в течение года руководство АО «УТТ» намерено приобрести еще порядка 10 единиц техники, две из которых — вездеход ГАЗ 34039 (для работы на объектах АО «РИТЭК») и К-700 (для работы на объектах ООО «Газпромнефть-Хантос») — были приобретены в первом квартале 2016 года. «Все по мере необходимости, — подчеркнул Сослан Викторович. — Будут появляться новые объемы — в течение года мы обязательно будем принимать участие в проводимых тендерах по нашему профилю деятельности, — будут приобретаться и новые автомобили».

В числе планируемых торгов — участие в тендере, который будет проводить в середине 2016 года АО «РИТЭК». «Заказчик, — поясняет руководитель «УТТ», — намерен заключить трехлетнее соглашение с транспортным предприятием на обслуживание разрабатываемых участков в районе Ханты-Мансийска, на Среднем Назыме. Выставляемый лот будет предусматривать большой объем работ. И если мы станем победителями этих открытых торгов, то для нас это будет третий по счету договор с АО «РИТЭК».

Помимо реализации инвестпроекта, руководство АО «УТТ» в 2016 году предусмотрело в бизнес-плане и индексацию заработной платы. При этом Сослан Викторович сделал оговорку на то, что все будет зависеть от итогов тендера с АО «РН-ННГ». По уже заключенным контрактам предприятие на сегодня проиндексировало зарплаты своим сотрудникам.

Подводя итоги, Сослан БУДАЕВ сказал: «Нам хотелось бы, и мы видим, что 2016 год должен стать для нашей компании благополучным, но никто не обещает, что он будет спокойным. На фоне падения цен на нефть ситуация в стране складывается не очень благоприятная: жизнь дорожает, растут цены на продукты, ГСМ, запчасти... люди требуют повышения заработной платы... В связи с этим спокойной жизни мы не ожидаем: все наши сотрудники настроены на то, что год предстоит тяжелый. Тем не менее, несмотря на это, он будет для нас стабильным: по результатам тендерной кампании мы не останемся без работы, наша техника будет задействована».

ООО «УПРАВЛЕНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА» (г. КУЙБЫШЕВ)



Рассказывая о перспективах развития своего предприятия, **Михаил ШАХУРИН, управляющий директор ООО «УТТ»**, отметил, что в целом итоги тендерной кампании можно назвать удовлетворительными, а, следовательно, текущий год должен стать для предприятия стабильным.

«По основному заказчику — ОАО «Новосибирскнефтегаз», — рассказывает Михаил Петрович, — наши объемы услуг в машино-часах упали на 20 % в связи с тем, что ОАО «ННГ» сократило производственную программу. Тем не менее, выручка по данному контракту упала незначительно — всего на 5-7 %, так как при проведении тендера на заключение договора на текущий год мы избирательно подняли тарифы на услуги по ключевым позициям специализированной техники и согласовали оплату перепробегов по автомобилям VIP-класса.

Что касается других заказчиков, то по ОАО «Осетровский речной порт» (г. Усть-Кут) в этом году намечалась положительная динамика: по сравнению с предыдущим годом, здесь у нас произошло увеличение объемов работ на 47 %.

Также в настоящее время наша техника выполняет работу по грузоперевозке ТМЦ на объектах ООО «Газпромнефть-Снабжение» (Ямал) на условиях субподряда у АО «УТТ». Там задействованы 10 наших новых КамАЗов, приобретенных в начале 2016 года для работы на Восточном направлении. По завершению данной работы (в апреле текущего года) эти автомобили будут переправлены в г. Усть-Кут. В начале мая там начнется навигация, и соответственно, для нас настанет горячая пора».

Комментируя реализацию инвестиционной программы предприятия, Михаил Петрович отметил, что в 2016 году обществом еще запланировано приобретение двух микроавтобусов «Газель», двух автомобилей УАЗ, двух снегоболотоходов «Арго», крана-манипулятора и автобуса ПАЗ. В целом на приобретение всей техники предприятие потратит порядка 22 миллионов рублей».

Также в бизнес-плане ООО «УТТ» намечена индексация заработной платы сотрудникам предприятия. «Если ничто не помешает нам выполнить запланированные объемы по нашим производственным участкам, то в 2016 году мы намерены увеличить зарплату на 6 %. Будем надеяться, что все сложится хорошо, что мы сможем и с планом справиться, и получить хорошую выручку. Скажу больше, если в течение года у нас появятся дополнительные объемы, мы приложим все усилия, чтобы выполнить и их: наш коллектив готов трудиться добросовестно и с желанием, готов выполнять задачи любой сложности», — подвел черту Михаил ШАХУРИН.

ООО «АВТОТРАНССЕРВИС»



Подводя итоги тендерной кампании по определению объемов работ на 2016 год, **Рифат ЗАРИПОВ, управляющий директор ООО «Автотранс-сервис»**, пояснил, что окончательные результаты пока не определены из-за затянувшейся тендерной процедуры с одним из основных заказчиков общества — АО «РН-Няганьнефтегаз». «С сентября 2015 года, — говорит Рифат Тимерьянович, — идут переторжки, в ходе чего заказчик предлагает нам снизить цену заявки. Будем надеяться, что к концу марта мы придем к консенсусу и заключим контракт на текущий год».

Что касается второго ключевого заказчика предприятия — ОП Нягань АО «РН-Снабжение», ООО «АТС» работает с ним в рамках трехлетнего контракта, заключенного в 2015 году и действующего до конца 2017 года.

Согласно проведенной кампании, предприятию, со слов Рифата Тимерьяновича, в 2016 году предстоит выполнить объем работы, на треть превышающий уровень прошлого

года. «В бизнес-плане на 2016 год, — комментирует Рифат ЗАРИПОВ, — мы предусмотрели увеличение объемов работ на 30 %. И если это увеличение подтвердится, то мы будем приобретать новую технику. То есть речь идет о порядка 15 автомобилях импортного и отечественного производства, среди которых планируется покупка таких машин, как: Chevrolet Niva, Renault Duster, Toyota RAV4 и Toyota.

Если говорить о сегодняшней загрузке предприятия, то ежедневно выходят на линию 44 автомобиля для обслуживания наших заказчиков, участки работ (преимущественно на нефтяных месторождениях) которых расположены на территории Нягани и Октябрьского района».

В завершение Рифат Тимерьянович озвучил свое видение развития предприятия в 2016 году: «Не думаю, что этот год будет легким для нашего предприятия. Предположить, как будет развиваться экономика в России в текущем году, крайне сложно: ситуация меняется с каждым днем, а потому невозможно запланировать или предугадать, какими будут цены на ГСМ, запчасти, шины... А наш автопарк состоит преимущественно из автомобилей импортного производства, и ГСМ, запчасти — важные статьи расхода для нашего предприятия. Но мы надеемся на лучшее: будем стремиться удержаться на плаву, постараемся сохранить объем работы, свой коллектив».

ООО «АВТОДОМ»



«Еще рано подводить итоги тендерной кампании, — подчеркивает **Александр ОРЛОВ, управляющий директор ООО «АвтоДом»**, — характеризуя результаты работы предприятия в данном направлении, — так как в настоящее время наша организация еще участвует в ряде тендерных мероприятий».

Тем не менее, основные объемы, которые «АвтоДом» выполняет из года в год, уже подтверждены договорами, пролонгированными заказчиками на 2016 год. Среди них: контракт с ЗАО «РН-Снабжение» (п. Туртас), ООО «Интегра-Сервисы», ЗАО «РН-Снабжение», двухлетний договор с АО «РИТЭК». «Согласно бизнес-плану, показатели 2016 года зафиксированы на уровне показателей 2015 года», — сказал руководитель ООО «АвтоДом».

Кроме того, со слов Александра Викторовича, компания заключила ряд разовых соглашений. Так, согласно дополнительному соглашению с АО «РИТЭК» в марте этого года общество занимается отправкой трубы и двух буферных емкостей в Самару и Нурлат (Пермский край).

Серьезных трат в рамках реализации инвестиционной программы на этот год руководством ООО «АвтоДом» не предусмотрено, так как, по словам Александра ОРЛОВА, технико-производственная база предприятия на сегодняшний день соответствует запланированным объемам работ.

«Каким станет 2016 год для нашего общества, — задается вопросом Александр ОРЛОВ. — Надеюсь, что, несмотря на кризисные явления в экономике страны, все сложится хорошо, что у нас будет работа. Мы сформируем бизнес-план на уровне прошлого года в связи с потребностью наших заказчиков, и если они выполнят свои планы, то мы достигнем намеченных целей. Если будут дополнительные объемы работ, то это будет только плюсом к тому, что мы уже зачитили перед нашими учредителями. По крайней мере, мы собираемся участвовать во всех тендерах по нашему профилю».

ООО «УАТ – АЛЪЯНСАВТОГРУПП» (г. КИРОВО-ЧЕПЕЦК)



Согласно итогам тендерной кампании на текущий календарный год, основными заказчиками ООО «УАТ-ААГ» в Кирово-Чепецке остаются АО «ОХК «Уралхим» филиал «КЧХК» и ООО «ГалоПолимер», в Перми — АО «Минеральные удобрения». Помимо этого, в ходе тендерной работы общество пролонгировало договоры на транспортные услуги с ООО «УРАЛХИМ-ТРАНС», ООО «РМЗ КЧХК», ООО «ЭСО КЧХК», а также рядом сервисных компаний, оказывающих услуги предприятиям, входящим в структуру АО «ОХК «Уралхим», среди них: строительная компания ООО «ИнжСтройком», клининговая компания ООО «Кристалл». Вместе с тем в ходе тендерной кампании «УАТ-ААГ» заключило новые контракты с пермскими организациями — ООО «КорпусГрупп Урал», ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент».

«В целом, — говорит **Алексей ПОДЛУЖНЫЙ, управляющий директор ООО «УАТ-ААГ»**, — если рассматривать Кирово-Чепецкую площадку, то по объему производства, выраженному в машино-часах, согласно предоставленным заказчиками производственным программам, у нас идет небольшое снижение — на 2,9 %, но при этом произошел рост выручки на 2,3 %: в ходе перезаключения договоров мы подняли тарифы на свои услуги на 7 %.

По пермской площадке ситуация для нашего предприятия складывается лучше — и по объему производства, и по выручке: в частности, объем работы в машино-часах вырос на 26,9 %, выручка — на 22,8 %.

Окончание на 3-й стр.



АО «УТТ», ООО «ААГ-УРАЛ», ООО «АТС» - ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В 2015 ГОДУ ПО РЕЙТИНГУ ОАО «НК «РОСНЕФТЬ»

В рамках развития ОАО «НК «Роснефть» и добывающих обществ Группы компаний в секторе транспортных услуг руководство Департамента нефтепромышленных услуг и супервайзинга провело открытое совещание по управлению эффективностью деятельности контрагентов-транспортников. В работе совещания приняли участие руководители дочерних обществ «Роснефти» и генеральные подрядчики, оказывающие транспортные услуги. Бизнес-единицы ООО «АльянсАвтоГрупп», задействованные на объектах «Роснефти», представлял Денис МАКСИМОВ, заместитель генерального директора по производству ООО «ААГ».

Совещание проходило в штаб-квартире ОАО «НК «Роснефть» (г. Москва) в течение двух дней – 15 и 16 марта. Всего в работе совещания приняло участие 23 дочерних обществ «Роснефти» и 25 подрядных организаций. В рамках двухдневной встречи был рассмотрен ход выполнения контрактов и соглашений в области транспортных услуг за 2015 календарный год, произведен анализ показателей деятельности транспортников, обсужден порядок разрешения возникших проблемных ситуаций.

В первый день работы данной площадки выступили общества «Роснефти» с докладами, в которых они отразили деятельность контрагентов, дали оценку качеству предоставленных ими услуг, высказали замечания и предложения по улучшению деятельности сервисных организаций. Во второй день совещания с докладами выступили подрядные организации.

«В ходе совещания, – рассказывает Денис МАКСИМОВ, – организатором встречи преследовалась задача: посмотреть, с какими показателями контрагенты отработали в 2015 году.

Оценка проводилась по таким показателям, как:

- подходы подрядчика по управлению эффективностью своей деятельности;
- статистика происшествий первого уровня по ОТ, ПБ и ООС;
- основные факторы непредоставления техники;
- крупные нарушения;
- факты обновления парка за 2015 год согласно утвержденной инвестиционной программе.

При этом по каждому из перечисленных критериев необходимо было представить расчет коэффициента для последующей оценки деятельности. Вместе с тем рассматривались достижения и проблемы, с которыми столкнулись подрядные организации при выполнении своих обязательств.

В презентации автохолдинга мы отразили показатели нашей деятельности по трем заказчикам, которым бизнес-единицы «ААГ» (АО «Управление технологического транспорта», ООО «ААГ-Урал» и ООО «Автотранссервис») предоставляли в 2015 году транспортные услуги:

- «РН-Няганьнефтегаз» (Красноленин-ский свод месторождений, расположенных вокруг г. Нягани, п. Каменное, п. Талинка)



Денис МАКСИМОВ

- ООО «РН-Уватнефтегаз» (Урненское, Тямкинское и Радонежское месторождения)

- ПАО «Оренбургнефть» и ООО «Бугурусланнефть» (нефтяные месторождения, расположенные вокруг г. Бузулука, г. Сорочинска и г. Бугуруслана).

К тому же мы обозначили проблемы, с которыми столкнулись наши общества в ходе работы на объектах «Роснефти».

Арбитром в данном диалоге выступал директор Департамента нефтепромышленных услуг и супервайзинга Сергей РЕЗАЕВ. Выслушивая каждую сторону, Сергей Николаевич, в свою очередь, давал

рекомендации и напутствия по решению спорных вопросов.

На основе итогов развития предприятий-подрядчиков в 2015 году и анализа эффективности руководства Департамента нефтепромышленных услуг и супервайзинга (ДНУИС) выявило сводный рейтинг среди контрагентов, распределив их на две группы: первая – в разрезе дочерних обществ «Роснефти», вторая – по совокупности всех договоров и коэффициентов этой организации. Так, из тридцати подрядных организаций АО «УТТ» в **части договоров стало шестым, в части среднего показателя по компаниям-транспортникам – первым.**

Более того, по словам Сергея Резаева, в перспективе ДНУИС планирует поощрять подрядные организации, которые по итогам очередного календарного года будут занимать призовые места».

Одним из главных преимуществ прошедшего совещания Денис Петрович считает присутствие двух сторон – заказчиков и контрагентов, потому как у той и другой стороны появилась возможность обсудить волнующие вопросы, которые ранее не решались самостоятельно, услышать опыт других обществ по урегулированию подобных ситуаций. «Думаю, что работа данной площадки принесла ощутимую пользу всем участникам, так как немаловажными факторами, влияющими на эффективность деятельности предприятия, являются сотрудничество на взаимовыгодных условиях, качественное и своевременное урегулирование всех возникающих проблем. Больше того, оценка заказчиком качества работы контрагентов стимулирует к повышению сервиса и влияет на перспективу долгосрочного сотрудничества», – подвел черту Денис МАКСИМОВ.

ИТОГИ ТЕНДЕРНОЙ КАМПАНИИ 2015-2016 гг.

Начало на 2-й стр.

Если консолидировано сравнивать 2015 и 2016 годы, то мы ожидаем в 2016 году увеличение и по машино-часам (рост на 1,9 %), и по выручке (рост на 7 %), но главным образом за счет пермской площадки».

Вместе с тем в планах руководства ООО «УАТ-ААГ» – продолжение наращивания объема работ. «Мы стараемся увеличить долю сторонних заказов. Предприятия «Уралхима» – наши ключевые заказчики, и потому выполнение их производственной программы является для нас приоритетным; для незадействованного транспорта мы стараемся находить работу на стороне. И пускай пока у нас это получается не так, как хотелось бы, тем не менее, небольшой рост есть – 3,1 % по сравнению с АППГ.

Также в настоящее время мы участвуем в торгах, проводимых московской фирмой ООО «Интегра Сервисы». Шансы у нас хорошие. Будем надеяться, что и этот контракт пополнит наш портфель заказов».

Для выполнения взятых на себя обязательств ООО «УАТ-ААГ» в рамках **инвестиционной программы** приобрело в конце 2015 года два новых автобуса ЛИАЗ. В текущем году предприятие планирует приобрести еще две единицы техники – самосвал и автобус. К тому же, по словам Алексея Сергеевича, если «УАТ-ААГ» выиграет в этом году дополнительные объемы – сверх того, что обозначено в бизнес-плане, – то тогда руководство компании будет рассматривать вопрос по увеличению техники. Помимо того, руководство «УАТ-ААГ» в ноябре-декабре текущего года запланировало пятипроцентную индексацию заработной платы.

«Если говорить в целом, то 2016 год станет для нас неплохим, возможно, немного хуже, чем 2015 год. Это связано с рядом факторов: на благополучии предприятия не лучшим образом скажется снижение объема работ по Кирово-Чепецкой площадке и низкая платежеспособность одного из наших ключевых заказчиков, что, в свою очередь, вынуждает нас отвлекать оборотные средства от выполнения своих задач, находить в кассовом разрыве, изыскивать средства на топливо, налоги... Однако ситуация, предполагаю, должна стабилизироваться уже к июню: у нас и объема работ будет больше, а, следовательно, станет проще с реализацией производственной программы и с расчетом с поставщиками, выплатами налогов и зарплаты. Так что к середине года дышать станет легче».

ООО «АЛЪЯНСАВТОГРУПП – УРАЛ» (г. БУЗУЛУК)



«В 2016 году, – рассказывает Роман ГАЛКИН, управляющий директор ООО «ААГ-Урал», – мы продолжили выполнение обязательств согласно заключенным в 2015 году договорам с ООО «Бугурусланнефть» и ПАО «Оренбургнефть», срок реализации которых – до конца июня 2018 года.

Вместе с тем в конце прошлого года мы приняли участие в тендерах, проводимых предприятиями, которые обслуживают наших ключевых заказчиков – ООО «Бугурусланнефть» и ПАО «Оренбургнефть». В результате договорной кампании мы либо пролонгировали имеющиеся контракты, либо заключили новые, либо перезаключили имеющиеся договоры, приведя их в соответствие с новыми тарифами на наши услуги. В итоге, в 2016 году вся имеющаяся на предприятии техника будет задействована на 100 процентов, коллектив предприятия будет обеспечен работой.

Что еще хочется отметить? Прошлый год для нашего общества, по сравнению с 2013 и 2014 годами, стал рекордным по объему выполненных работ. Постараемся и в 2016 году удержаться на тех же показателях. Хотя текущий год, по предварительным прогнозам, станет менее благоприятным для нас из-за снижения нефтяниками уровня добычи. К тому же заказчики усиленно стараются снизить свои затраты, применяя всевозможные методы: режут буквально каждые полчаса... И потому мы с ними ведем непрерывный диалог, в ходе которого даем необходимые разъяснения и тем самым отстаиваем каждый машино-час.

Если же говорить в целом о работе нашего общества, мы трудимся в прежнем напряженном ритме. Все - на своих местах, работают добросовестно, ответственно, в ожидании светлого будущего.

Надеюсь, что 2016 год станет последним убыточным для нас годом: в середине 2017 года мы завершим выплату лизинговых платежей (на сегодня 99 % техники общества находится в лизинге, и треть всех доходов у нас идет на выплату лизинговых платежей). И уже после этого мы сможем смело планировать дальнейшее развитие нашего предприятия, в том числе и выход на новые рынки, и расширение портфеля заказов, и разработку и реализацию инвестиционной программы, и закупку новой техники, и так далее».

КОМПЕТЕНТНО

Подводя итоги тендерной кампании по холдингу в целом, Александр АКУЛОВ, генеральный директор ООО «АльянсАвтоГрупп», отметил, что коллективы предприятий провели серьезную работу в тендерный сезон, вследствие чего уже сегодня имеются хорошие результаты, говорящие об уверенном развитии обществ в 2016 году. «Конечно, в настоящее время договорная кампания еще продолжается, но уже очевидно, что объем заказов будет, как минимум, не ниже уровня 2015 года. И это главное, – подчеркнул глава транспортного холдинга. – Наш автохолдинг уже давно зарекомендовал себя на рынке транспортных услуг как отраслевой лидер, надежный поставщик услуг, лояльный подрядчик, готовый в любой момент подстроиться под ритм работы заказчика и способный выполнить все обязательства, предусмотренные в контракте, гарантируя качество и надежность работ, соблюдение сроков и сметы. И потому наши заказчики продолжают сотрудничество с обществами холдинга, перезаключая или продлевая ранее заключенные контракты, более того, увеличивая сроки действия договоров, объем услуг. И это доверие для нас – дорогого стоит, это самая лучшая оценка для нас. Мы стремимся к долгосрочным и все более прочным связям с нашими партнерами, полагая, что взаимовыгодное сотрудничество – основа совместного успеха и роста».

ОТДЕЛЬНОЙ СТРОКОЙ

В статье содержатся заявления руководителей бизнес-единиц транспортного холдинга в отношении будущих событий и ожиданий, которые представляют собой перспективные оценки. Любое заявление, содержащееся в данных материалах, которое не является информацией за прошлый отчетный период, представляет собой перспективную оценку, связанную с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и другими факторами, в результате влияния которых фактические результаты, показатели деятельности или достижения могут существенно отличаться от ожидаемых результатов, показателей деятельности или достижений, прямо или косвенно выраженных в данных перспективных оценках.



ПОЧЕМУ КОМАНДА «БЭМС» СТАЛА 51-й

Приехав на место состязаний, альянсовцы, определив свое становище, пошли к организаторам, дабы пройти регистрацию. Но в списке участников команды «БЭМС» не оказалось. «Как так, – возмутились члены команды «БЭМС», горя праведным гневом, – заявку мы подали вовремя, приняли, как положено, участие в судейской коллегии, а нас нет в списке? Что ж, получается, мы и рыбки не половим в этом году? Что ж мы зря сюда приехали?» Досадное недоразумение поспешил исправить **главный судья соревнований – Василий ИВАНОВ**. Признавая вину, он подтвердил, что помнит таких (от команды «БЭМС» на судейской коллегии присутствовал **Анатолий ЖЕЛЕЗНЯК**, взявший на себя заботу по обеспечению своей команды всем необходимым, в том числе и проезд до места соревнований), и сразу же внес команду «БЭМС» в длиннющий реестр на почетное пятьдесят первое место. Причем этот факт потом не раз способствовал выделению «БЭМСа» и их болельщиков из огромного количества команд... «А! Это та команда, которой нет в списках, но она все же участвует!» – шутили ведущие турнира **Денис ШТЕЙНЕР** и **Александр МАРЧЕВСКИЙ**.

В ПРЕДВКУШЕНИИ ПРАЗДНИКА

Что ж, великодушно простив организаторам эту оплошность (действительно, попробуй уследи за всеми этими рыболовецкими артелями!), утэзэвцы двинулись к своим, чтобы поделиться

РЫБАК ГОДА - 2016

26 марта на озере Зеркальное (пгт Приобье) прошел «Рыбак года – 2016» – XII открытый чемпионат по подледному лову рыбы среди трудовых коллективов и жителей города Нягани, а также Приобья, Югорска. В этом году в состязаниях по подледному лову приняла участие 51 команда, причем команда от холдинга «АльянсАвтоГрупп» – «БЭМС» (АО «Управление технологического транспорта») по счету стала самой последней.



Нептуну рыбаки, практически все призы в части ужения достались команде «Семья», ежегодному призеру соревнований. И первая пойманная рыбка, и самая большая рыбка, и самый большой улов... Как прикормленная, что ли, вся рыба косяками направилась к лункам, пробуренным членами команды «Семья», оставив рыбаков «БЭМС» (и не только их) ни с чем... Битых два часа утэзэвцы (командир **Юрий ЕЛСУКОВ**, **Ратмир ГАФИУЛЛИН**, **Рустам МАХМУРОВ** и **Никита НИКИФОРОВ**) провели на озере Зеркальное с поплавочной удочкой, пытались поймать хоть какую-нибудь рыбку на мормышку, без живца и прикормки (согласно условиям турнира), но так и не обрыбились: рыбка выбрала других.

«Пришли наши рыбаки поникшие, – делится впечатлениями болельщица **Юлия ЛЕННИКОВА**, – но мы их подбодрили, сказав, что для нас самое главное – это участие, что их улов – еще впереди, что мы обязательно в будущем выделемся. Смотрим, они заулыбались, плечи распрямили, стали делиться своими эмоциями, полученными во время рыбалки».

САМЫЕ КРАСИВЫЕ ДЕВЧОНКИ, ИЛИ БОЛЕЛЬЩИЦЫ «БЭМС»

Участие в других номинациях также не принесло команде альянса призовых мест. И хотя уха и шашлыки наши понравились всем, даже добавку просили, и хотя все, в том числе и соперники-победители, были впечатлены выступлением наших болельщиц (**Юлии ЛЕННИКОВОЙ**, **Наталии ШИРЯЕВОЙ**, **Виктории ЛЕЙНИХ**, **Анны БРЯНЧЕНКО**, **Виктории**



впечатлениями о превратностях начавшегося турнира. А здесь уже вовсю шли приготовления к грядущим соревнованиям по ужению и сопутствующим конкурсам, номинациям: разводился костер, нанизывался шашлык на шампура, собирались все ингредиенты для знатной ухицы из семги (альянсовцы – бывалые рыбаки: они прекрасно осведомлены об изменчивости и непредсказуемости рыбацкого счастья, и потому позаботились о пропитании своей команды, болельщиков и членов судейской коллегии турнира, загодя прикупив рыбку), болельщицы разучивали стихи и речевки, надували воздушные шары. Праздник обещал стать веселым, насыщенным и ярким. Этому способствовало все: и хороший настрой рыбаков, и задор болельщиков, и шутки ведущих, разносящиеся по приобскому пляжу, и отличная погода – солнышко, тепло.

ЛОВИСЬ, РЫБКА, – И БОЛЬШАЯ И МАЛЕНЬКАЯ

И вот Василий ИВАНОВ дал старт турниру. Участники распределились по всему озеру в надежде на удачное место и рыбацкое счастье. Но, сколько ни молились

ШМЕЛЕВОЙ, Наталии ЕЛСУКОВОЙ и **Марии БОНДАРЬ**), тем не менее признание досталось другим. «Наше выступление понравилось всем, – продолжает **Юлия ЛЕННИКОВА**, – в том числе и команде эмчезовцев, ставшей победительницей в номинации «Представление команды». Они во время награждения предложили организаторам отметить нас в такой номинации как «Самые красивые девчонки». Но такой номинации, видимо, не предусмотрено организаторами».

ВСЕ БЫЛО ЗДОРОВО!

Тем не менее всем все понравилось. «Все было здорово, весело! – говорит в завершение **Юлия**. – Народу было очень много. В этот раз даже была живая музыка! Мы танцевали под нее. Получился настоящий праздник. На самом деле, для нас главным в этом турнире было отдохнуть всем коллективом на природе, пообщаться в неформальной обстановке, посмеяться, попеть песни, потанцевать, поесть ухи и шашлыков, приготовленных на костре, а также зарядиться хорошим настроением и набраться здоровья. И у нас это получилось, и весьма неплохо».